

myways

LA SOCIETA'

My Ways è una società di consulenza per la costruzione di percorsi di sviluppo professionale individualizzati, di progetti di crescita concreti, rispondenti all'attuale mondo del lavoro.

My Ways propone approcci e metodologie innovativi che favoriscano la crescita professionale, a partire dalla soggettività di ognuno, attraverso un coinvolgimento più diretto delle persone nello sviluppo delle proprie competenze



IL TEAM DELLA CONSULENZA

Elisabetta Fiorentino

Consulente nell'area risorse umane e dello sviluppo organizzativo, si occupa di formazione e di sviluppo delle competenze trasversali mediante la formazione ed il coaching. E' Socia di My Ways.

Federica Flick

Consulente nell'area risorse umane, si occupa di formazione e di sviluppo delle competenze trasversali mediante la formazione ed il coaching. E' counselor professionista secondo l'approccio dell'Analisi Transazionale. E' socia fondatrice di My Ways.

Marialuisa Olivieri

Consulente nell'area delle Risorse Umane e dello Sviluppo Organizzativo, si occupa di sviluppo di competenze trasversali mediante la formazione e il coaching. E' counselor professionista secondo l'approccio dell'Analisi Transazionale. E' socia fondatrice di My Ways.



My Ways srl

Sede legale: Via XX Settembre 12/6, 16121 Genova

Sedi operative: Via XX Settembre 41, 16121 Genova

Tel.: 010 2515115

Fax: 010 3022809

E-mail: mail@myways.it

www.myways.it

myways

VEN ESSERE
nel lavoro,
con sé,
con gli altri

**Contrasto e
Conflitto**



**Come reagire,
come negoziare,
come risolvere**

Obiettivi e metodologia del seminario

La gestione dei conflitti rappresenta una competenza fondamentale per poter operare in maniera efficace nei rapporti interpersonali e di gruppo.

L'applicazione delle tecniche e degli strumenti di gestione costruttiva dei conflitti permette di adattare il proprio stile al contesto e può trasformare situazioni problematiche in occasioni proficue di conoscenza e di collaborazione reciproca tra le persone.

Le situazioni conflittuali all'interno del contesto lavorativo ed extra lavorativo nascono da nostri "attivatori privati" (percezioni, apprendimento, pregiudizi, ecc), di cui dobbiamo essere consapevoli per individuare le migliori strategie di gestione.

Con il seminario ci proponiamo di

- Fornire uno spazio di riflessione sulle dinamiche di formazione dei conflitti in ambito organizzativo e delle loro implicazioni sui rapporti interpersonali e di gruppo;
- Presentare i possibili approcci alla gestione dei conflitti, al fine di adattare il proprio stile alla situazione ed al contesto;
- Fornire e sperimentare alcune tecniche per affrontare i conflitti, in particolare basate sulla negoziazione e sul problem solving.



A chi è rivolto

Persone che intendono integrare la propria professionalità attraverso la consapevolezza del proprio comportamento di fronte al conflitto, migliorando l'efficacia dei propri stili individuali: professionisti, figure che operano all'interno di reti di relazioni, responsabili che coordinano a vario titolo gruppi in contesti organizzativi aziendali e non, persone che desiderano rafforzare l'incisività e l'impatto del loro negoziare

Il programma

Il programma è focalizzato sui seguenti temi:

- Contrasto e conflitto: le fonti potenziali del conflitto
- Il processo di formazione e le implicazioni sui rapporti interpersonali e di gruppo
- I possibili approcci alla gestione dei conflitti
- Dalla gestione del conflitto all'arte del negoziato

Il programma sarà preceduto da un momento di focalizzazione delle esigenze dei partecipanti in funzione delle loro attese e delle loro provenienze, per valorizzare appieno l'eterogeneità e la ricchezza del gruppo di formazione.

Il calendario degli incontri è il seguente:

**SAVE
THE
DATE!**

Lunedì 12 Novembre

Lunedì 19 Novembre

Orario: 9.00-18.00

Gli incontri si svolgeranno presso la nostra sede di Via XX Settembre 41, 3° piano, angolo Piazza De Ferrari.

Per le iscrizioni vi preghiamo di **inviare una e-mail** e vi contatteremo direttamente per la conferma.

Le adesioni saranno raccolte **entro e non oltre il 31 Ottobre**

Quota di partecipazione:

Aziende e Enti: Euro 400+ IVA per partecipante.

I privati usufruiranno di una tariffa agevolata: Vi preghiamo di contattarci per avere informazioni

Il seminario verrà effettuato sulla base di un numero minimo di 8 adesioni.

Per le aziende che iscrivano ad un seminario più di 10 partecipanti è possibile, su richiesta, attivare seminari in house con tariffe da concordare.

Contatti: mail@myways.it
0102515115

Sede legale: Via XX Settembre 12/6, 16121 Genova
Sedi operative: Via XX Settembre 41, 16121 Genova

Tel.: 010 2515115
Fax: 010 3022809
E-mail: mail@myways.it
www.myways.it